EHRSAM
PERÚ CONSULT

CÓMO DAVID INCURSIONA EN EL MERCADO ALEMÁN DE SNACKS CON PLÁTANOS DE PERÚ

Posted on 8. junio 2021

Cada mes retrataremos a uno de nuestros clientes y su proyecto para inspirar a otras personas. Hoy se trata de David, un peruano de 31 años que está cumpliendo su sueño de trabajar por cuenta propia.

Estudio en Alemania como punto de entrada

Estudiar en Alemania como entrada David vino a Alemania por primera vez en 2014 debido a sus estudios y estudió en la Universidad Furtwangen en Villingen Schwenningen en Baden Württemberg. Desde ese entonces ya podía imaginarse trasladando el centro de su vida por completo a Alemania, porque la mentalidad y la cultura le atraían mucho. Después de completar sus estudios, regresó temporalmente al Perú, pero quedó fascinado por Alemania. En 2018, finalmente,

solicitó un trabajo en Frankfurt y al mismo tiempo comenzó su máster especializado en ventas y comercio exterior en la CEREM Business School en España y en el Politécnico de Bari en Italia.

Chifles, las papas fritas exóticas para los alemanes

David no sería un verdadero peruano si no extrañara su tierra natal a pesar de todo su amor por Alemania. Sobre todo, los exquisitos platos de la cocina peruana, una de las mejores del mundo, son los que le hacen falta. Hasta que un día se le ocurrió una idea de negocio a partir de esa nostalgia culinaria. ¿Por qué no traer la cocina peruana, o al menos parte de ella, a Alemania? La sociedad multicultural alemana está abierta a especialidades de otros países y todavía no se encuentran en el mercado muchos manjares peruanos. Este fue el comienzo del proyecto actual de David para exportar Chifles de Perú a su nuevo hogar. Como bien sabes, los chifles son un bocadillo el cual se elabora con rodajas o tiras fritas de plátano verde, sazonado con sal, así como las papas fritas en snacks. Unas papas fritas algo exóticas

Primero, aprendiendo los conceptos básicos del negocio de importación y exportación.

Para poner en marcha su proyecto, David se puso en contacto con nosotros, porque deseaba aprender todo lo posible con respecto a la importación y exportación. Primero completó nuestro curso “Curso de Exportación” y nos transmitió su experiencia “El curso de exportación me ayudó a descubrir más sobre la cultura alemana, sobre el comportamiento de los clientes alemanes y cómo ganar clientes para mi producto” Actualmente estamos trabajando con David en su estrategia de ventas y definiendo los canales en los que estarán disponibles sus Chifles.

En Ehrsam Peru-Consult estamos orgullosos de que David haya puesto en práctica su proyecto y le deseamos todo el éxito con sus Chifles desde el fondo de nuestro corazón.

Ehrsam Peru-Consult: el número 1 para ideas de negociosgermano-peruanas: **los clientes se benefician de nuestra enorme red**

Gracias a nuestra inmensa red con más de 10.000 contactos en Perú y Alemania, logramos construir puentes entre los dos países y acercar a las personas. Somos miembros de la Cámara de Comercio Peruano-Alemana (AHK) en Lima, mantenemos estrechos vínculos con PromPerú en Hamburgo, la Asociación de América Latina y otras instituciones alemanas y somos consultores de los programas de ADEX, la asociación exportadora más grande de Perú. Nuestros clientes tienen acceso a esta amplia red de especialistas en ambos países, lo que hace que la búsqueda a menudo tediosa de socios y proveedores de servicios adecuados sea superflua.

Ehrsam Peru-Consult es el primer punto de contacto cuando se trata de aprovechar oportunidades de negocios en el propio Perú o con productos peruanos. Quienes trabajan con nosotros se benefician de nuestra sólida experiencia en Perú, nuestro entusiasmo por nuevos proyectos y nuestro respeto por ambas culturas. ¿Podemos apoyarte en la implementación de tu idea de negocio? Entonces comunícate con nosotros info@peruconsult.de. Nosotros te esperamos.